



春之腊梅 本报记者摄

樱花节筹备工作进行最后冲刺

本报讯 樱花烂漫春意暖，百花争艳我为先。为进一步推动第六届樱花节活动的工作顺利进行，姜堤乐园紧紧围绕“争创一流，办出特色”的“八字”方针，按照樱花节筹备工作方案，大干快上，奋勇争先，细致周到做好樱花节的筹备工作。

此次樱花节活动名称拟定为2011聊城市“阳春赏花暨经贸旅游推介会”，活动时间定于4月15日（星期五）—4月19日（星期二），拟邀请日本国驻青岛领事馆总领事一行、日本地球文化交流会代表、日本日中经济交流协会代表团、部分驻青日资企业负责人、韩国驻青岛领事馆总领

事一行、部分驻青韩资企业负责人、省内外有关方面的嘉宾贵客等中外客人百余名。

姜堤乐园的樱花园始建于2002年，占地面积100余亩，拥有3000多株樱花树，园内樱花现有红、粉、白、绿四大色系十几个品种，是国内面积最大、品种最多的樱花园之一。在这四色系樱花中又属姜堤乐园自己培育的“绿花红心”绿色樱花更为稀有珍贵。每年4月樱花竞相绽放，千姿百态、妩媚典雅，令人叹为观止，成为姜堤乐园一独特景观，令慕名而来的众多国内外游客流连忘返。

（本报记者 赵钦宇 通讯员 孙振华）

菜把式进城“调研”记

通讯员 李凤国

“兄弟，你有没有空陪我到城里去转转，我在你家门口等你哩。”3月7日上午9时，我接到了道口铺办事处双庙村种菜老把式李发勇打来的电话。现在正是春耕大忙时节，李发勇怎么有空跑到城里去转了？李发勇一见到我就说：“兄弟，陪我到聊城农贸大市场去逛逛。”说完，他从我口袋里掏出一个崭新的笔记本递给我：“我们去了解一下蔬菜的价格，你给我记下来。”原来，李发勇要进城搞“调研”。来到聊城农贸大市场，李发勇特别交代，由我负责数卖哪一种蔬菜的摊点最多，卖哪种蔬菜的摊点最

少，同时，还得记下每种蔬菜的价格。李发勇每到一处，都要仔细询问蔬菜的价格，然后吩咐我记下。李发勇在前面问，我在他身后记，卖蔬菜的人莫名其妙、纷纷打探我们在干啥。李发勇倒卖起了关子，说准备开家饭馆，先来打听一下蔬菜的行情。

转悠了1个多小时，出了农贸市场，李发勇说：“看来西胡瓜还有种头，1斤萝卜能卖到1元多，还有甘蓝菜，价格也不错。”

发勇仔细地询问了每个品种的生长特性、管理要求等。一路走下来，我问李发勇决定种什么了没有？李发勇说：“哪能这么快就决定呢？”不过，他初步选定了4个品种，回去后还得请教办事处里的农业技术人员，请他们帮忙拿主意。“选好品种产量高，看好市场价格好。”临别时，李发勇这样总结。随后又说：“这不是我总结的，是农技人员给我们上农技课时这样说的。”

“别抢了，树苗有的是，马上就运来了！”3月10日早饭刚过，梁水镇林业站站长李连生尽管喊破嗓子，也没有人肯停下，没一袋烟工夫，一整车杨树苗便被10余个植树村的群众一抢而空。

在分发树苗现场，李连生一边擦着脸上的汗水，一边劝慰大家：“同志们不要急，我已联系好了，又运来5000棵，马上到了。”“今年实行林权改革了，俺听说植树林地，林木可以办理林权抵押贷款，种树所货款项还可以用于其他农业生产投资，群众植树造林的积极性一下子就上来了。”参与抢树苗的该镇拐里王村主任王文瑞说，“今年俺村的环村绿化任务大，已经挖了2000多树坑，几天来等不来树苗，不抢恐怕今年就白忙活。”

“来不了树苗我们咋办？”没有抢到树苗的王东见到村主任肖际孔不愿意了，“不用荒，运树苗的车马上要到了”正说着又有三辆大型拖拉机拉着树苗过来了，新一轮的争抢又开始了。

抢了1000多棵树苗的该镇王辛村党支部书记王延峰给笔者算了一笔账：“今年区里在我们这里规划了农业新技术项目区，需要进行林带林网建设，上级免费挖坑、免费供苗、管理有技术员，看护有专业队，今年栽下的树苗，4—5年就可以间伐，送到造纸厂，收入还归种植户。这就等于政府给咱老百姓栽下了‘绿色银行’，再说头几年树小时还能在树行里间种些花生、大豆之类的农作物，一亩少说也得收个三四百块钱，你说群众能不抢吗？”

抢树苗

通讯员 相宝光

燕义善：父子接力苗木产业

张炉集讯 近日，记者来到张炉集镇高寺村燕义善家的苗圃里，看到燕义善父子俩正指挥工人挖苗、装车，忙得不可开交。

燕义善搞苗木生产已经有二十多年，开始时只是育植杨树苗和梧桐树苗，利用扦插的方法试着种了二亩。那时正赶上当地搞植树造林，二亩树苗很快就卖完，共挣了一千多元，比粮食收益多了一倍。初尝胜利的燕义善信心倍增，第二年又增加了两亩。随着收入的增加，他育苗的亩数也在不断增加，由开始的二亩发展到十五亩，有些地还是承包其他农户置换过来的，很快他成了村里的富裕户。

燕义善的事业也不是一帆风顺的，90年代末，由于树种的原因，他繁育的一些杨树苗成为滞销货，1999年，育出的一批树苗三、四角钱一棵都没人要，只好砍掉烧火，那一年他赔了三万多。

经过调查思考，燕义善看到随着城市的发展，绿化、美化苗木越来越受欢迎，用量很大。他决定调整种植结构，发展新兴苗木，现在他苗圃里有冬青、女贞、大叶黄杨、小叶黄杨、月季等各种苗木10余种，种植面积已达二十亩。除了搞好生产，他还加强服务，所有苗木负责起运、栽植、包活。凭着良好的信誉和优质的服务，燕义善和很多客户建立了业务往来，苗木销往聊城各县市和附近的邯郸等地，每年收入都在七、八万元。

燕义善的儿子燕敬明二十多岁，和父亲搞苗木生产也有四年多了，作为年轻人，他除了继承上辈踏实苦干的传统外，有更开阔的思路，现在他正筹划建立一家集生产、销售、服务于一体的绿化公司，以便抓住当前城市大发展的机遇，壮大自己的苗木产业。

（通讯员 张建光）

大棚里的“擂台赛”

通讯员 李学贵

你讲一段致富秘诀，他说一个技术要领……3月6日，记者在郑家镇前屯村的蔬菜大棚里，见到了当地菜农自设“擂台”、忙“打擂”的新鲜事。

擂台赛设在菜农郝根生的蔬菜大棚里，虽然菜农们自发组织的技能比赛没那么正规，但棚内还是早早挤满了前来“打擂”的高手和观众。打擂开始了，别看大伙儿都是庄稼汉，可话一出口，都是些技术含量很高的新名词。

“大棚内二氧化碳浓度过低，影响蔬菜光合作用，造成植株生长势弱，抗病能力差。因此要增施二氧化碳气肥，以增强植株的长势和抗病性。”、“不同的蔬菜对储藏的温度要求不一样，要根据蔬菜自身的含水量等因素来决定，含水量低的蔬菜对保鲜的温度要求不高……”

你讲一段蔬菜病虫害防治技术，他说几句蔬菜保鲜推广法……乡亲们不仅竞相赛技术、比经验，还从各自的大棚里摘来蔬菜相比较，场面十分热闹。

本场擂主郝根生更是十分喜悦。郝根生是该村蔬菜种植示范户，也是该村最早建大棚种植蔬菜的农民之一。近几年，他每年收入均在5万元以上。他说：“我种的洋香瓜是出了名的好品种，不用喷施农药，是真正的无公害蔬菜，不但好卖，价格还高。”由于他种的洋香瓜口感好、耐储藏、好运输，丰收季节每天订单不断。

据了解，像这样的擂台赛在该村的蔬菜大棚里时常会上演。菜农们一没事儿，就到大棚里来切磋技术，交流经验，相互之间的关系更融洽了，大伙一年要比一年种得好，一年要比一年挣得多。如今，该镇已发展食用菌和蔬菜大棚6000多个，每个大棚年均收入2万元以上。